



共に歩む、事業のサポーター

未来の事業に必要な
『すべて』を、今、この手で。

株式会社アクターウェア

アクターウェアが選ばれる理由

1. 経理・経営視点

単なるシステム開発ではなく、
「事業の成功」に直結する
ITソリューションを提案・実行。

ビジネス×ITの一気通貫サポート

ビジネス
(経営・経理)

アクターウェアの
提供価値

IT
(高度なシステム開発)

3. 自社サービス立ち上げの実践知

SaaS事業の企画、規定整備、マーケティングから
営業連携まで、自ら立ち上げスケールさせたノウハウ。

2. 圧倒的なプロジェクト推進力

トラブル案件のリカバリーや、
厳しい納期・コスト要求を正常化する
確かな「火消し力」と「完遂力」。

代表プロフィール：津田 剛

「技術」だけでなく「事業」を創る

開発部門長・SaaS立ち上げ

組織運営（損益管理・育成）を統括しつつ、自社SaaS企画から経営課題コンサルまでを一気通貫で主導。

最前線でのPM/PL

大手百貨店EC（3ヶ月ローンチ）やISP基盤など、高難易度・大規模プロジェクトを牽引。

経理部主計課

連結決算・有価証券報告書作成など、バックオフィス実務からキャリアをスタート。



日商簿記検定2級 / Oracle Master Gold DBA
生成AIパスポート / 情報処理技術者

事業を成功に導く4つの柱



ITシステム構築・PM支援

大規模ECやサブスク基盤のPM/PL経験を活用。要件定義から難航・トラブル案件のリカバリー（火消し）まで対応。



新規事業・SaaS立ち上げ

自社サービスのSaaS化知見を基に、事業計画策定、サービス企画、プリセールス・営業連携まで伴走。



経営・業務コンサルティング

経理実務とIT知見の融合。バックオフィス効率化、ITコスト最適化、業務改善によるV字回復（売上向上）を実現。



IT組織開発・マネジメント

開発部門長としての経験から、目標・損益管理、メンバー育成、セキュリティ・ガバナンス方針の立案までサポート。✦

プロジェクト実績とインパクト

[EC構築・短納期対応]

大手百貨店向け ECサイト

国内初採用パッケージにて、わずか3ヶ月でのサービスインを実現。グループ全体の売上拡大に貢献。

[業務改善・経営コンサル]

宅配事業者向け コンサルティング

社内業務分析からの課題抽出・EC再構築により、新規顧客獲得の目標値を達成。

[SaaS立ち上げ・事業企画]

ITコスト可視化 SaaS外販事業

自社システムのSaaS化から、マーケティング施策・プリセールスまで主導し大手企業へ導入。✦

対応可能業務・スキルセット

圧倒的な対応範囲の広さで、実務レベルからプロジェクトをサポート

Management & Analysis

- ✓ プロジェクトマネジメント・PMO業務
- ✓ **【AI活用】**
データ収集・分析業務

Web & Creative

- ✓ 提案・プレゼン等
各種資料作成 **【AI活用】**
- ✓ ホームページ制作・
デザイン **【AI活用】**
- ✓ キャッチコピー・
ロゴの創作 **【AI活用】**
- ✓ ECを中心とする
サイト構築・運営コンサル

Business & Backoffice

- ✓ 経理・会計等事務業務

会社概要 / お問い合わせ

会社名	株式会社アクターウェア (Acterware Inc.)
設立	2025年10月1日
資本金	1万円
代表者	代表取締役 津田 剛

無料相談受付中

ITシステム構築、新規事業立ち上げ、業務改善など、お気軽にご相談ください。現状の課題をヒアリングし、最適なアプローチをご提案いたします。

お問い合わせは公式Webサイトより承っております。www.acterware.com

